

2019

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ПО УВЕЛИЧЕНИЮ ДОХОДНОСТИ КРЕДИТОВАНИЯ БИЗНЕСА

Благодарим Вас за уделенное время на ознакомление с данным документом. Мы рады предложить Вам эффективный механизм увеличения рентабельности кредитования юридических лиц.

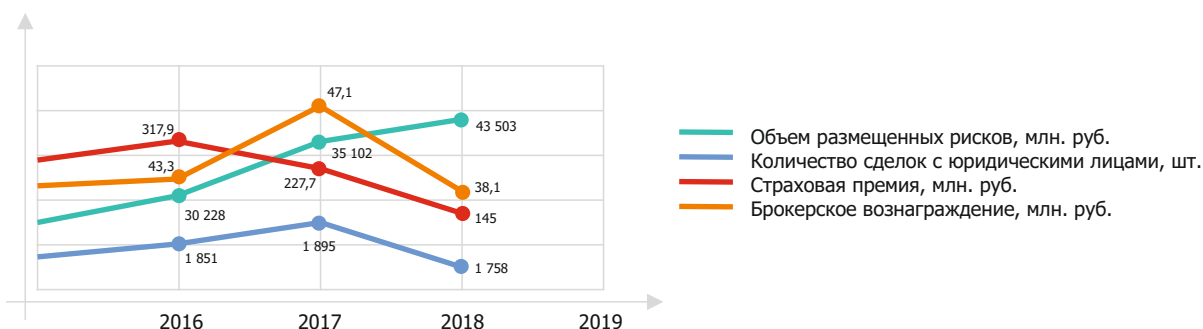
Мы предлагаем наладить работу по страхованию залогового имущества вашего банка силами нашего брокера. Работа узкоспециализированных специалистов, таких, как страховые брокеры, именно в части страхования залогового имущества намного эффективнее с точки зрения процента застрахованных и собранной комиссии, чем работа кредитных специалистов.

В ПОДТВЕРЖДЕНИЕ НАШИХ СЛОВ ПРОШУ ОБРАТИТЬ ВНИМАНИЕ НА ПОКАЗАТЕЛИ СТРАХОВОГО БРОКЕРА СБЕРБАНКА, КОТОРЫЙ ПОКАЗАЛ РАЗМЕР КОМИССИИ В 2018 ГОДУ НА УРОВНЕ 1,7 МДРД. РУБ.

Мы в силах обеспечить грамотную и качественную работу по страхованию залогового имущества и прочих рисков ваших клиентов, потому что:

1. Мы имеем заключенные брокерские договоры с основными страховыми компаниями, которые предлагают корпоративное страхование юридическим лицам. По нашим договорам мы имеем высокое брокерское вознаграждение.

2. Мы имеем достаточный опыт и навыки для качественного обслуживания клиентов банка, даже когда нужно заключать быстро и много договоров страхования. Ежегодно мы заключаем порядка 1,8 тысяч договоров страхования с юридическими лицами.



Контакты:

8 800 333 08 03
бесплатно по РФ

+7 495 640 54 00
Центральный офис
г. Москва

Веб сайт:
www.horib.ru

Эл. почта:
info@horib.ru



ПО ИТОГАМ 2018 ГОДА НАШ БРОКЕР НАХОДИТСЯ НА 26-м МЕСТЕ ПО ОБЪЕМУ КОМИССИИ, СОБРАННОЙ НАШИМИ КОМПАНИЯМИ.

3. Бабынин Николай Александрович генеральный директор ООО «Горизонт СБ» имеет опыт по страховому обслуживанию клиентов, в том числе успешно урегулированные убытки на миллионы долларов в крупнейших банках, включая, но не ограничиваясь: Сбербанк, Альфа-Банк, ВТБ Банк, Газпромбанк, Райффайзенбанк и т.д.

МЫ ПРЕДЛАГАЕМ
НАЛАДИТЬ РАБОТУ
ПО СЛЕДУЮЩЕМУ
АЛГОРИТМУ:



1. Обращение клиента в банк для получения финансирования под залог недвижимости.

день
запроса

2. Майл сотрудника банка в наш брокер с параметрами объекта
3. Осуществление нами котировки риска. Общение со страховщиками
4. Направление клиенту коммерческого предложения (лучшие 2-3-4 варианта) с заложенной комиссией банка

день
оплаты

5. Оплата клиента на расчетный счет брокера
а. Оплата страховой премии
б. Опция – оплата брокерских услуг (необязательная опция, которая увеличивает заработок по страховым услугам с клиента)
6. Оплата комиссии
а. банку по платежам 5а (и 5б)
б. Опция – частичная или полная оплата на агента банка (ИП, ООО)

7. Расчет брокера со страховыми компаниями
8. Принятие решения Банком о финансировании клиента.

Взаимодействие с нами позволит существенно уменьшить нагрузку на штатных сотрудников банка по страхованию клиентов, а также на отслеживание, сверки и взаиморасчеты со страховыми компаниями. Все что остается сотрудникам банка – это написать в наш брокер и дождаться информации об осуществлении страхования.

Мы гарантируем:

1. От получения запроса от банка до подготовки предложения клиенту пройдет не более одного дня.
2. После получение нами страховой премии вы получите комиссию не позднее следующего дня (при согласовании актов через ЭЦП)
3. По каждому клиенту вы получите вознаграждение. Даже если клиент примет решение оплачивать на страховую компанию.

Предлагаем организовать встречу и обсудить более подробно возможности нашего сотрудничества. Ожидаем ваших комментариев, готовы к обсуждению деталей.

ХАНИН
ОЛЕГ ВЯЧЕСЛАВОВИЧ
Директор по корпоративному страхованию
Тел.: +7 (495) 640 02 80
E-mail: xo@horib.ru

БАБЫНИН
НИКОЛАЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ
Генеральный директор ООО «Горизонт СБ»
Тел.: +7 (495) 640 02 80
E-mail: bna@horib.ru